



NHƯ NHƯ

CSKH



090 128 1932



Nữ



nhunhunhu195@gmail.com



19/05/1996



TP.THỦ ĐỨC

Học vấn

CAO ĐẲNG GDMN

2015 - 2018

ĐẠI VIỆT SÀI GÒN

Tham gia tích cực hoạt động của trường.

Kinh nghiệm làm việc

NHÂN VIÊN KINH DOANH

2020 - 2021

CÔNG TY TNHH BẢO HIỂM NHÂN THỌ DAI-ICHI LIFE VIỆT NAM

- Gọi điện thoại khách hàng, theo Data có sẵn của công ty
- Thuyết phục khách hàng tham gia hội thảo của công ty để tư vấn sản phẩm
- Tư vấn các gói sản phẩm phù hợp với từng khách hàng
- Giúp công ty luôn đạt KPI hàng tháng

NHÂN VIÊN SALE - ADMIN

2022 - 2024

CÔNG TY THỰC PHẨM ZIN FOOD

- Phát triển các hoạt động kinh doanh, tăng cường hình ảnh, nhãn hiệu và sản phẩm.
- Tìm kiếm nhà hàng, quán ăn, trung tâm thương mại.... để phân phối sản phẩm thịt, cá, khoai tây... đông lạnh.
- Lập danh sách khách hàng tiềm năng, chuẩn bị các kế hoạch/phương pháp tiếp cận, đàm phán, thương lượng, ký hợp đồng bán hàng.
- Trực tiếp giải quyết vấn đề khiếu nại, thắc mắc của khách hàng.
- Chăm sóc hệ thống khách hàng.

Sở thích

Đọc sách, Nghe nhạc

Thông tin thêm



Mục tiêu nghề nghiệp

Ngắn hạn:

- Cố gắng làm quen với môi trường làm việc hiện tại một cách nhanh nhất.
- Đáp ứng các tiêu chí của công ty đưa ra, để trở thành nhân viên chính thức

Dài hạn:

- Áp dụng những kinh nghiệm, sự hiểu biết của bản thân, phát huy hết các kỹ năng của mình, đóng góp cho sự thành công của công ty.
- Mong muốn tìm được công việc ổn định để gắn bó lâu dài.

Các kỹ năng

- Giải quyết vấn đề.
- Đàm phán.